視察園概要



視察場所:仙台市今泉字土手外29

園 主:三浦来喜氏(24 才)、大友裕貴氏(24 才)

家族構成:独身

1. 経営内容(品目、面積)

①就農時:平成26年1月

・三浦氏 51a (共有)パイプハウス 2棟 500 ㎡)

• 大友氏 63 a

②作付品目:リーフレタス 4作/年

白菜 秋 1 作

グロッコリー 春・秋 2 作/年



2. 就農するまでの二人の経過

三浦さんは、非農家出身で高校卒業後、照明機器の会社に就職していたが、 幼なじみの友人(大友さん)が「**好きなレタスを作ってみたい!」**と祖父の畑を 借りてタネを播き、そこに、手伝いに行った事が農業を始めるきっかけになっ た。

タネを見るのも初めて。その生長を見たとき、神が舞い降りたように・・震 えが止まらぬほど感動する。

翌月、同僚や家族の反対を押し切り迷いもせず「会社を辞めて農業します!」と宣言。会社を退職し大友さんとともに、農業の世界に飛び込む。

就農開始にあたり、一番苦労したが農地。近所のレタス農家でもあり農業委員も勤める先輩の協力を得て、二人とも農地を借りることができた。

仙台市の支援体制もあり、今年1月に就農と同時に新規就農者の認定を受け、 青年就農給付金(開始型)を申請する。2月には1回目の給付金を受け取った ので、マルチャーや資材を購入。生活費は、就農前の貯金で対応している。

3、経営の特徴

・露地栽培: 当初は、リーフレタス専作でスタート。

※春レタスは、6月の大雨で出荷不能を経験。

秋・冬作に、一部、玉レタス、白菜、グロッコリーを導入。

- ・施設栽培:育苗ハウスの空きスペース・期間を活用。
- ・労働力は、本人のみ。二人(三浦氏、大友氏)での共同作業、共同販売。

4. 出荷販売先

・卸会社(4割)・ヨークベニマル(3割)・その他※(3割)※仙台市場、JA直売所たなばたけ、フレスコキクチ等。

5. 今後の経営目標

- まずは、規模拡大と収量アップ
- ・将来は、地元の仲間を増やし法人化を行い、飲食店など 6 次化を目指したい。

6. 新規参入希望者へ一言

就農して、「農業とは、毎日が驚きと発見の毎日です。」 天気を読み、土を見極め、害虫と戦い、鳥や獣と戦う農 業の難しさとおもしろさを感じ、ますます挑戦したい気 持ちが膨らんでいます。(大友氏)